

10 Aralık 2025 | Radisson Collection Vadistanbul Hotel

amare

Amway

AVON
GÜCÜNÜ KEŞFET

FARMASI

FOREVER

Herbalife

Homni

LR
HEALTH & BEAUTY

ORIFLAME

QNET

SIBERIAN
WELLNESS

VORWERK

08⁴⁵-09³⁰ | Kayıt ve KahvaltıSunucu
Sermin
Baysal Ata09³⁰-09⁵⁰ | Açış KonuşmalarıNaime Yalçın
Doğrudan Satış
Derneği Yönetim
Kurulu BaşkanıAvni Dilber
Ticaret Bakanlığı
Tüketicinin Korunması
ve Piyasa Gözetimi Genel
Müdürü09⁵⁰-10⁰⁵ | Keynote Sunum2030 Yolunda ABD, Çin, AB, Rusya ve Hindistan
Arasında Kurulan Yeni Dünya Düzeninde
Türkiye'nin Ekonomik Rolü

Murat Palaoğlu

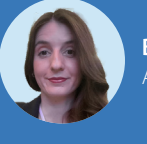
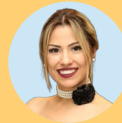
MaPex Consulting Yönetim Kurulu Başkanı,
GİRYED Başkanı10⁰⁵-10⁴⁵ | Sunum ve Soru CevapGüçlü Yasal Çerçeve, doğrudan satış sektörünün
geleceğini nasıl değiştirecek? Doğrudan Satış
Yönetmeliği uygulama süreçleri nasıl olacak?

Hakan Cirit

Ticaret Bakanlığı Tüketicinin Korunması ve Piyasa Gözetimi
Genel Müdürlüğü Daire Başkanı10⁴⁵-11⁰⁵ | Kahve Arası11⁰⁵-11²⁰ | SunumDoğrudan Satıcıların ve Doğrudan Satış
Şirketlerinin Reklam ve Tanıtım Mevzuat ve
Uygulamalarına Uyumu

Kamil Abbasoğlu

Ticaret Bakanlığı Uzman Yardımcısı

11²⁰-12⁰⁰ | Panel 1. Fırsat Eşitliği - Doğrudan Satışın
Girişimciliği Demokratikleştirme Gücü11²⁰-11³⁰ | Grup 1. Nesilden Nesile: Miras Bırakılabilir Bir
İş Kurmanın GücüSumru Aziz
Oriflame Türkiye
Pazarlama DirektörüMert Yıldız
Oriflame Lideri11³⁰-11⁴⁰ | Grup 2. Kariyer Değişimi: Güvenli Limandan
GirişimciliğeNevşin Ernoyan
Avon Türkiye Satış
DirektörüBüşra Korkmaz
Avon Satış Lideri11⁴⁰-12⁰⁰ | Panel Tartışması. Doğrudan Satış Nasıl Girişimcilik
Bariyerlerini Kaldırıyor?Moderatör
Irmak Sütçü
Qnet Pazarlama ve
İletişim MüdürüHasan Ulutürk
Avon Türkiye
Genel MüdürüKatrin
Kıdemli Başkan
Yardımcısı ve Oriflame
Türkiye Genel Müdürü12⁰⁰-13⁰⁰ | Panel 2. Kadın Girişimciliğinde
Doğrudan Satış Farkı12⁰⁰-12³⁵ |Grup 1. Esnek Çalışma ve Ekonomik Bağımsızlık:
Doğrudan Satışın Esnek Çalışma Modeli ile Anne,
Eş, Girişimci Aynı Anda Olmak ve Ek Gelirden
Ekonomik Bağımsızlığa DönüşümModeratör
Müge Uz
Amare Avrupa ve
Türkiye Kıdemli
Pazarlama DirektörüGülay Rençber
Amare 1 Star
Diamond
Doğrudan Satış
GirişimcisiŞemse Kutsal
QNET Doğrudan
Satış GirişimcisiGülperi Evsine
LR İş Ortağı Platin
Organizasyon LideriEvrin Alırız
Vorwerk Doğrudan
Satış GirişimcisiEylem Arslan
Homni Bitkisel
Doğrudan Satış
Girişimcisi12³⁵-13⁰⁰ |Grup 2. Kadınların İş Hayatına Katılımı ve Kuşaklararası
Miras: Türkiye'de Kadınların İş Gücüne Katılım Engelleri,
Kuşaklararası Aktarım ve Kadınların Ekonomik Güçlenmesinin
Toplumsal EtkisiModeratör
Alpar
Kazanoğlu
Herbalife Türkiye
Satış MüdürüÖzgül Cingil
Oriflame Global
LideriHülya Ustabaş
Forever Living
Soaring ManagerŞevval
Nühket Saraç
Herbalife 15K
İdari Başkanlık
TakımıElif Yaşar
Avon Satış Lideri13⁰⁰-14⁰⁰ | Öğle Yemeği

14⁰⁰-14¹⁵ | Sunum



Türkiye'de Girişimcilik Ekosistemi ve Girişimci Kadınların Rolü

Müge Tan Belviso

EY Türkiye Şirket Ortağı ve EY Girişimci Kadın Liderler Programı Lideri

14¹⁵-14³⁰ | Sunum



Türkiye'nin Girişimci Ruhunu: Küçük Adımlardan Global Markalara, Kadın Liderliğinin Dönüştürücü Gücü

Kübra Orakçioğlu Kazan

K'S Company Global Kurucusu

14³⁰-15⁰⁰ | Panel 3. 2030'a Hazırlık - Güçlü Yasal Çerçeve ile Geleceği Planlamak



Moderatör
Dr. Samet Serttaş
DSD Genel Koordinatörü



Dr. Elvan Sevi Bozoğlu
Bozoğlu İzgi Avukatlık Ortaklığı



Prof. Dr. Şebnem Akipek Öcal
TED Üniversitesi İİBF İşletme Bölümü Öğretim Üyesi



Kadir Yılmaz
KY Hukuk ve Danışmanlık

15⁰⁰-15¹⁵ | Sunum

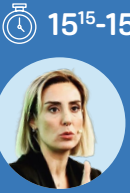


Yapay Zeka Çağında Pazarlama

Emre Kurtoğlu

Teknosa Dijital Ticaret ve Pazarlama Genel Müdür Yardımcısı

15¹⁵-16⁰⁰ | Panel 4. Yapay Zeka Çağında İnsan Odaklı Ekonomi İçin Topluluk Oluşturmanın Gücü



Başak Özçelik
Herbalife Pazarlama Müdürü



Şenol Zehir
Herbalife 20K Uluslararası İdari Başkanlık Takımı

15¹⁵-15²⁵ | Grup 1. Neden Topluluk Oluşturuyoruz?



Burcu Top
Vorwerk Türkiye Pazarlama Müdürü



Alev Ücel
Vorwerk Türkiye Doğrudan Satış Girişimcisi

15²⁵-15³⁵ | Grup 2. Topluluk Gücünün Pratiği



Moderatör
Nursel Bülbül
Oriflame Müşteri Hizmetleri ve İletişim Müdürü



Naime Yalçın
Herbalife Türkiye Genel Müdürü



Gül Kayadeniz
Vorwerk Türkiye Genel Müdürü



Selin Kahvecioğlu Ocak
Uzman Psikolog

16⁰⁰-16²⁰ | Kahve Arası

16²⁰-17⁰⁰ | Panel 5. Yaşam Boyu Eğitim - Doğrudan Satışın Girişimcileri Dönüştürme Gücü



Irmak Sütçü
QNET Pazarlama ve İletişim Müdürü



Ragibe Gülçubuk
QNET Doğrudan Satış Girişimcisi



Müge Uz
Amare Avrupa ve Türkiye Kıdemli Pazarlama Direktörü



Ali Koçoğlu
Amare 2 Star Diamond Doğrudan Satış Girişimcisi



Moderatör
Sinem Bakır
Avon Türkiye İletişim Lideri



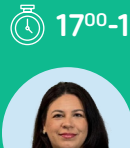
Ersin Arısoy
Amare Avrupa ve Türkiye Genel Müdürü



Cem Geyik
QNET Bölge Genel Müdürü (Türkiye, Rusya ve Orta Asya)

16⁴⁰-17⁰⁰ | Panel Tartışması. Doğrudan Satışın Yaşam Boyu Eğitim Ekosistemi Nasıl Çalışıyor?

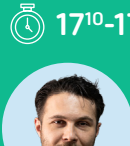
17⁰⁰-18⁰⁰ | Panel 6. Dijital Çağda Doğrudan Satış - Z Kuşağına Ulaşmak



Nil Soydaner
LR Türkiye Pazarlama Müdürü



Duygu Çam
LR İş Ortağı Başkan Yardımcısı



Görkem Alatepe
Homm Bitkisel Türkiye Satış Müdürü



Esmenur Silvan
Homm Bitkisel Doğrudan Satış Girişimcisi



Ömer Ataş
Forever Living Operasyon Direktörü



Selim Öztekin
Forever Living Diamond Sapphire Manager



Moderatör
Hüseyin Gökçe
Nasıl Bir Ekonomi Ankara Haber Müdürü



Funda Önal
LR Türkiye Satış Bölüm Başkanı



Subutay Balcı
Homm Bitkisel Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı, Genel Müdür



Ömer Ataş
Forever Living Operasyon Direktörü

17³⁰-18⁰⁰ | Panel Tartışması. Doğrudan Satış Dijital Çağda Nasıl Liderler Yetiştiriyor?