



"Geçtiğimiz günlerde Doğrudan Satış Derneği'ne üye olan Netim'i, Genel Müdür S. Mert TUNCEL'le konuştuk."

NETİM kimdir, ne iş yapar?



Bize biraz NETİM'den bahsedebilir misiniz? Ne zaman kurulduunuz? Ne tür ürünler satıyorsunuz?

'SİGMA Şirketler Grubu' bünyesinde 2012 senesinde kurulan NETİM, hizmet sektöründe, bireysel pazara yönelik doğrudan satış yöntemi ile pazarlama ve satış faaliyeti gösteren, Türkiye'nin İLK ve halen TEK doğrudan satış firmasıdır. NETİM, Türkiye'de telekomünikasyon sektöründe rekabetin kaldırılması ile oluşan en büyük alanda, yani telekomünikasyon sektöründe ortaya çıkan fırsatı en iyi şekilde değerlendirmek ve doğrudan satış sektöründe serbest girişimciler için paylaşmak



amacıyla kurulmuştur.

2013 senesinde, tamamen yerli sermaye ve 'ORIS Telekom' markalı telekomünikasyon ürünleri ile doğrudan satış pazarına giren NETİM, Türkiye'de bir ilki gerçekleştirerek doğrudan satış yöntemini hizmet sektöründe ilk defa kullanmıştır.

Şirketimizin, hizmet sektöründe farklı olmak; hizmet sektörlerinin yeniden yapılanması ile ortaya çıkan fırsattan kazanç yaratıp, bu kazancı paylaşarak çoğaltmak şeklinde bir vizyonu ve hizmet sektörlerinin yeniden yapılanması ile oluşan fırsatı, Türkiye'de ilk defa sosyal pazarlama modeli ile birleştirerek binlerce kişinin hayatlarına dokunup, onlara, kendi hayatlarına sahip çıkma ve yıllardır erteledikleri hayallerini gerçekleştirme fırsatı vermek şeklinde özetleyeceğimiz misyonu, her zaman ön plandadır.

Telekom ürünlerinin yanı sıra, konut, sağlık, deprem, araç sigorta ve asistans hizmetlerini de ürün gamına yerleştiren NETİM, 7 yıllık bu süreçte bilinirliği ve güvenilirliği hızla artan bir doğrudan satış şirketi olarak İstanbul-Kavacık'da bulunan genel merkezinde faaliyetini sürdürmektedir.

NETİM'in pazarlama felsefesinin merkezinde, serbest girişimcilerinin kazanç elde edebilmesine dayalı basit ama güçlü bir pazarlama ve satış fikri yer almaktadır.



Yaklaşık kaç doğrudan satıcınız var? Satıcılarınızın yüzde kaç kadınlardan oluşuyor?

6.800 kayıtlı ÜYE'mizin büyük bir yüzdesi erkek. Satışına aracılık etti-

ğimiz Telekom ürünlerine toplumun erkek nüfusunun ilgi göstermesi bizi çok da şaşırtmıyor. Kadınlarımızın da telekom ve diğer hizmetlerin satışına olan ilgisi gün geçtikçe artmaktadır. Kadın elinin değdiği her işin güzelleştigiğine inanarak, NETİM işinde daha çok kadın girişimci ile çalışmak istiyoruz.

Bizimle çalışmak isteyen herkese kapımız her zaman açık. Bu bir Aile işi.

NETİM'in girişimcilere ve tüketicilere sağladığı avantajlar nelerdir?

Diğer Telekom şirketlerinin kullandığı klasik pazarlama ve satış kanalları (TV'ler, gazeteler, diğer ulusal medya mecraları, açık hava reklam panoları, vb) için ödeme yapmak yerine NETİM olarak biz günümüzde dünyanın en iyi reklam yapma şekli olan yüz yüze pazarlama için sergilediğimiz çalışma karşılığında NETİM Kazanç Planı doğrultusunda, prim ödemesi yapmaktayız.

NETİM Üye'si, ünvanı doğrultusunda telefon ve internet hizmetini indirimli alır. Aday LİDER ve üstü ünvanı ise evinde kullandığı telefon ve internet hizmetine, ünvanını koruduğu sürece para ödemez.

2018 yılı sonu itibarı ile Türkiye'de, 11,5 milyon kişinin sabit telefon kullanıcısı olduğunu göz önünde bulundurursak, pazarın büyüklüğünü daha



NETİM'in pazarlama felsefesinin merkezinde, serbest girişimcilerinin kazanç elde edebilmesine dayalı basit ama güçlü bir pazarlama ve satış fikri yer almaktadır.

da net görebiliriz. Bizim işimizde, telekom giderleriniz, gelire dönüşür.

Doğrudan Satış sektöründe iletişim hizmetleri alanında faaliyet gösteriyorsunuz? Bu iş modelinin dünyada da örnekleri var mı?

NETİM, hizmet sektöründe faaliyet gösteren TÜRKİYE'nin ilk ve TEK doğrudan satış firması. Biz bunun gururunu hep taşıyacağız. Dünyada telekomünikasyon sektöründe doğrudan satış işini yapan, ABD Merkezli ACN, 5linx, Londra Merkezli Telecom Plus, Almanya merkezli TelDaFax gibi şirketler, pazarda büyük bir yere sahipler.

Neden doğrudan satış modelini bir satış ve pazarlama kanalı olarak kullanmaya karar verdiniz?

NETİM'de doğrudan satışı özel kılan, günümüzde herkesin evinde internet ve telefon kullanması ve her ay bir

telefon ve internet hizmeti faturası ödemesidir.

Bildiğiniz gibi, çok katlı pazarlama, sadece kendi doğrudan satışları üzerinden değil, aynı zamanda altında oluşturduğu satış ekibinin de yaptığı satışlar üzerinden gelir elde ettiğiniz çok kademeli bir pazarlama stratejisi.

Geçtiğimiz yıllarda kişisel ve mesleki gelişim alanında yepyeni bir paradigma olarak ortaya çıkan bu pazarlama yöntemi, NETİM ile Türkiye'de hizmet sektöründe ilk defa uygulanarak modelin arkasındaki itici güç halini aldı.

Doğrudan Satışın gücüne inanan NETİM, kendi işinin patronu olmak isteyen, çalışma programını kendi belirleyen ve sergilediği çalışma karşılığında para kazanan serbest girişimcileri ile bu işin başarılacağını kanıtladı.

NETİM işini tam zamanlı yapan ve başkası için değil, kendi için çalışarak daha iyi şartlarda yaşamayı hedef koyan ÜYE'lerimiz, Telekom hizmet-



NETİM Genel Müdürü
S. Mert TUNCEL

lerimizi kullanacak birkaç ÜYE kaydı yapar ve bu kişilere de kendisini nasıl kopyalayacağını öğretir.

Bu iş çok basit bir iştir. Bu işi yaparken telekom sektöründe tecrübeli olmanız, teknolojik datalara hakim olmanız hiç gerekmez. İsterseniz kullanmakta olduğunuz Telekom hizmetini NETİM ile indirimli ve/veya bedava kullanırsınız, dilerseniz yeni bir Telekom hizmeti alır yine indirimli ve/veya bedava kullanırsınız. Tercih sizin!

Ürün satışı yapılan bir çok doğrudan satış firmasında, kargolama veya iade süreçleri takibi yapmanız gerekirken, NETİM'de böyle bir mevhum dahi yoktur.

NETİM işinde, yaptığınız çalışmaları başkalarına öğreterek, kısaca kendinizi kopyalayarak her ay yüzlerce, binlerce telekom kullanıcıdan gelir elde etmeniz mümkün.

Zaman zaman gazetelerde piramit yapılarından mağdur olan vatandaşlarımızı okuyoruz. Bir doğrudan Satış firmasıyla Yasadışı piramit yapıları ayırt etmek için nelere dikkat etmemiz gerekiyor?

Doğrudan Satış işi kişilerin birbirine güven duyarak çalışmaya başladıkları bir iş. Bu bir gönül işi, biz buna inanıyor ve hayatlarına dokuduğumuz herkesin de buna inanmasını istiyoruz.

NETİM'de, ÜYE kaydı sırasında ve sonrasında tek bir kuruluş para ödemezsiniz. ON-LINE olarak ve kendisine bu iş fırsatını İLK anlatan NETİM Üyesi Sponsorluğunda kaydınız gerçekleşir. Kaydınızın gerçekleşmesini takiben, izin verdiğiniz mobil telefon numaranız ve e-posta adresinize NETİM Üye Kod numaranız iletilir. NETİM Kazanç Planı çerçevesinde sınırsız gelir elde etmeye başlamanız işte bu kadar basit!

Bu işte, satış ekibinize kişi kayıt etmekle para kazanılmaz, kayıt ettiğiniz kişilerin tıpkı sizin gibi, telekom hizmetini kullanması ve tavsiye ettikleri kişilerin de aktif bir kullanıcı olması ile kazanılır.

Bu kazanç planı çerçevesinde elde ettiğiniz tüm primlerinizin üzerinden yasal vergi kesilir ve sizin adınıza devlete ödenir. Kalan priminiz adınıza ait banka hesap numaranıza, her ay ve aynı gün ödenir.

NETİM, yasal tüm izinlerini almış bir doğrudan satış şirketi olarak faaliyet gösterirken, ÜYE'lerimiz Kazanç Planı doğrultusunda ve ünvanlarını kaybetmedikleri sürece tüm primlerden ve ücretsiz telekom hizmetlerinden yararlanırlar.

Piramit yapı ile doğrudan satış firmalarının maalesef çok karıştırıldığı ülkemiz koşullarında, hizmet sektöründe faaliyet gösteren, TÜRKİYE'nin ilk ve TEK doğrudan satış şirketi olmamızdan, dünya devleri ile aynı dernek çatısı altında olmaktan ve bu dernekte 2 TÜRK firmasından biri olmaktan, büyük mutluluk duyduğumuzu da özellikle belirtmek isteriz.

Doğrudan Satış Derneğine üye olduğunuz geçtiğimiz günlerde. Doğrudan Satış Derneğinin sektördeki çalışmalarını nasıl değerlendiriyorsunuz?

Doğrudan Satış Derneği, Türkiye'de faaliyet gösteren çok önemli şirketlerle birlikte, 1994 yılından bu yana hem tüketiciler hem de bakanlık nezdinde son derece kritik bir öneme sahip. Çalışmalarını her zaman titizlikle yapan Doğrudan satış Derneğine üye olmak için başvurduğumuzda, bu işi hep beraber düzgün ve yasalar çerçevesinde yapıyor olmanın enerjisini hissettiğimizi de söylemek isteriz. Doğrudan satış işinin değerini bilenlerle aynı yerde olmak, bizi sevindiriyor.

Neden doğrudan satış derneği üyesi olmak istediniz?

Bağlı diğer 8 saygın üyeden oluşan derneğimizin bir ÜYE'si olmaktan kıvanç duyuyoruz. Yasalara tam olarak uyan, müşteri memnuniyetine son derece önem veren, üyelerinin de bu anlamda tüm çalışmalarını yakından takip eden bu çatı altında olmanın kıymetli olduğuna inanıyoruz.



Dünyada telekomünikasyon sektöründe doğrudan satış işini yapan, ABD Merkezli ACN, 5linx, Londra Merkezli Telecom Plus, Almanya merkezli TelDaFax gibi şirketler, pazarda büyük bir yere sahipler.

